



 BioWin, your gateway to **health**
biotech and **medtech excellence**

APPELS 28

PÔLE DE COMPÉTITIVITÉ

**PRÉSENTATION AUX
PORTEURS DE PROJETS**

2019

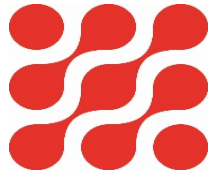
Marianne Ghyoot

Thierry Ferain



OBJECTIFS

- Réaliser une **recherche innovante collaborative** afin de développer de nouveaux produits, services ou procédés
- Renforcer la collaboration entre partenaires **industriels** et **académiques/centres de recherche/hautes écoles** (modèle d'Open Innovation)
- Renforcer **les chaînes de valeur** et créer de **l'emploi** en Wallonie



DOMAINES D'ACTIVITÉS STRATÉGIQUES

La stratégie du pôle s'appuie sur la spécialisation intelligente qui vise à renforcer des thématiques technologiques d'excellence de la région. Ces thématiques aussi appelées DAS (domaines d'activités stratégiques) sont au nombre de six :

DAS santé:

(Bio)pharma

Thérapie cellulaire

Radiations appliquées à la santé

Dispositifs médicaux et diagnostic in vitro

DAS transversales:

Bioproduction

Data Science

Ces thématiques ne sont pas exclusives. Tout porteur de projet dans le domaine de la santé au sens large est invité à venir en discuter avec la cellule opérationnelle du pôle BioWin



CRITÈRES D'ÉLIGIBILITÉ (1)

Critères d'éligibilité (1/2)

- **Composition du consortium:** min 4 partenaires (2 entreprises dont au moins 1 PME+ 2 unités de recherche)
 - 1 entreprise dont le siège d'activités est en Wallonie
 - 1 unité de recherche (université, centre de recherche, haute école) établie en Fédération Wallonie-Bruxelles (FWB)
 - **Les 2 autres partenaires peuvent être hors Wallonie/FWB mais ils ne seront pas subsidiés par la Région**
- **Leadership du projet:** doit être assuré par une entreprise wallonne
- **Santé financière:** les entreprises ne doivent pas être en difficulté selon la définition européenne



CRITÈRES D'ÉLIGIBILITÉ (2)



Critères d'éligibilité (2/2)

- **Partenariat:** doit être réel
 - Partage de l'activité R&D et de l'exploitation des résultats
 - La part d'une entreprise n'excède pas 70% du budget total des entreprises
 - Les sous-traitants ne seront pas partenaires
- **Innovation:** doit être démontrée et peut porter sur un produit/service/procédé. Elle peut être technologique ou non technologique
- **Projet:** doit aboutir à une preuve de concept (POC) ou à un prototype endéans les 6 ans à dater du démarrage du projet
- **Durée:** min 2 ans; max 4 ans
- **Budget:** idéalement compris entre 1 et 4 Mios €

TAUX DE SUBVENTION

Types et Intensité d'aide (en % des dépenses éligibles)

Organisation	Recherche Industrielle	Développement expérimental
PE	S 80	S 60 (AR 70)
ME	S 75	S 50 (AR 60)
GE (et ENA)	S 65	S 40 (AR 50)
CRA	S 85	S 85
Univ, HE, OPA	S 100	S 100
	S: Subvention	AR: avance récupérable

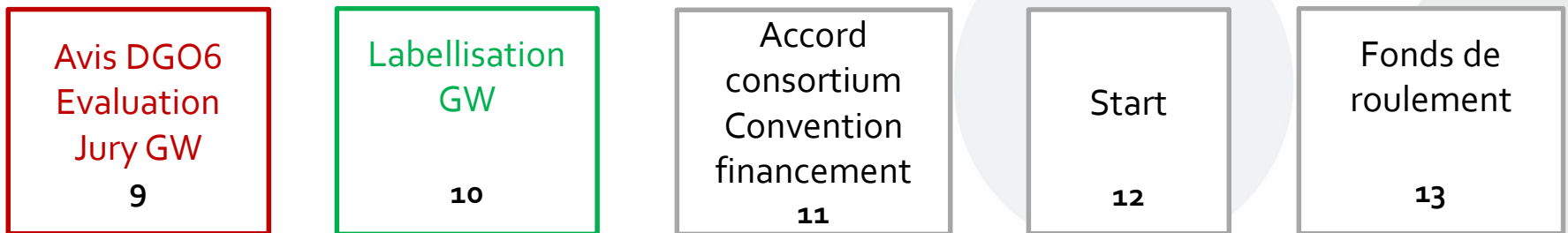
PE, ME, GE = petite, moyenne, grande entreprise
ENA = Entreprise non autonome de taille restreinte
HE = haute Ecole
OPR = Organisme public de recherche
CRA = centre de recherche agréé

PROCESSUS

Processus



Montage, soumission et évaluation jury BW: Accompagnement BioWin – DGO6 / Durée : 5 mois



Evaluation RW: Durée : 4-5 mois

Démarrage administratif: Durée: 3-5 mois

CALENDRIER APPELS R&D 2019

Etapes	Appel 28
Dépôt Lettre d'intention	Du 08/07 au 19/08
Dépôt Avant-projet	16/09
Ruling par la DGO6	Sem 30/09
Soumission de la grille de diagnostic à BW	Sem 07/10
Diagnostic de maturité (Go – No Go)	Sem 14/10
Dépôt du dossier pour revue par BW	04/11
Dépôt du dossier pour évaluation par le Jury de BW	Sem 13/11
Evaluation Jury BioWin	Sem 25/11
Dépôt dossier final à la région	13/12



ETAPE 1: LETTRE D'INTENTION




1^{ère} Rencontre Porteur-BioWin

- **Porteur/consortium:**
 - Présenter les grandes lignes du projet
- **BioWin**
 - Vérifier que le consortium a une bonne compréhension de ce qui est demandé dans un dossier
 - Activer le réseau s'il manque un partenaire
 - Présenter le processus global d'accompagnement et des étapes d'évaluation (diagnostic de maturité / jury BioWin / JGW)
- **Post -meeting**
 - **Infos et canevas pour les étapes suivantes**



ETAPES 2 & 3: AVANT- PROJET ET RULING

- 
- 2^{ème} Rencontre Porteur-BioWin-DGO6-Interfaces**
 - **Porteur/consortium:**
 - Présenter une version plus avancée du projet et des partenaires impliqués
 - **DGO6**
 - Vérifier l'éligibilité
 - **BioWin**
 - Fournir des recommandations sur les points critiques
 - Activer le réseau avec l'aide des interfaces s'il manque un partenaire
 - Renvoyer à l'appel suivant si l'avant-projet est immature
 - **Post -meeting**
 - **DGO6: PV d'éligibilité et qualification des WP**
 - **BioWin: Recommandations et choix d'une date pour le diagnostic de maturité**



ETAPE 4: DIAGNOSTIC MATURITÉ DU PROJET



Objectifs:


- **Appréciation de la maturité du projet et des risques**
- **Identification de tous les partenaires du projet**
- **Go-No Go soumission à cet appel ou report au suivant**

Sur base d'une **grille de critères et aide d'un consultant**

- Remplissage au préalable par le porteur (max 2 semaines post-ruling)
- Analyse des réponses par BioWin et un consultant
- Rencontre Porteur/ BioWin (max 3 semaines pré-dépôt)
- Décision en réunion Go-NoGo
- **Post-meeting**
 - analyse et recommandations sur les critères à améliorer



ETAPE 5: VÉRIFICATION DU DOSSIER

-  **Objectif: vérification du contenu/qualité du dossier avant soumission au Jury de BioWin**
- Vérification par BioWin : adéquation entre le contenu et les requis du formulaire et la prise en compte des recommandations formulées lors des étapes précédentes
- Décision
 - **Soit soumission des dossiers aux experts du Comité de Sélection Interne (CSI) du pôle**
 - **Soit report à l'appel suivant si le dossier est incomplet et/ou de qualité insuffisante**



ETAPE 6: EVALUATION PAR LE JURY DE BIOWIN



Objectif: sélection des dossier à soumettre au JGW

- Evaluation du dossier selon des critères d'évaluation par un panel d'experts désignés par BioWin (CSI). Chaque dossier est examiné par 3 experts

Consortium

- Présentation de 15 min suivi de Q/R, durée: env 1H
- Présence du CEO de la société coordinatrice requise

Post-evaluation

- **PV et décision de soumettre le dossier à la région communiqué endéans les 10 jours ouvrables**
- **Possibilité de soumettre à l'appel suivant si le dossier est rejeté**



CONDITIONS POUR SOUMETTRE UN DOSSIER À BIOWIN



Vous soumettez un projet de pôle?

- Nous nous engageons à vous accompagner dans le montage de votre projet
- Vous vous engagez à
 - Adhérer au [ROI](#)
 - Respecter le calendrier
 - Chaque partenaire doit être membre de BioWin ou en ordre de demande d'affiliation au plus tard à la date du dépôt de l'avant-projet, et avoir payé la cotisation et les frais de dossier (1500€) à la date du dépôt du dossier à BioWin, avant examen par le CSI

Si vous n'êtes pas membre

- Introduire votre [demande d'affiliation](#) au pôle au plus tard à la date de soumission de l'avant-projet



SUCCESS FEE



Votre projet est labellisé par le GW

Les pôles, contraints à devoir s'autofinancer, appliquent un **success fee de 2%** sur les **subsides alloués aux partenaires industriels wallons**

Modalités

- Convention entre BioWin et chaque partenaire industriel



RÉSUMÉ

Conclusions

- **Partenariat à 4 acteurs min** avec possibilité d'ouverture en dehors de la Wallonie
- **Objectif économique:** mise sur le marché et création d'emplois
- **Budget:** pas d'enveloppe limitée ; recommandations: budget ≤ 4 Mios €
- **Taux de subvention les plus favorables** (bonus pôles)
- Une bonne négociation de la **PI et de la valorisation** des résultats est cruciale avant le démarrage du projet
- **Application d'un success fee de 2% aux partenaires industriels**
- **BioWin et la DGO6 sont vos partenaires**

CONTACTS



Vous avez une idée de projet et/ou recherchez un partenaire?

→Contactez-nous dès à présent!

Vous avez pour objectif de monter un projet?

→1^{ere} étape: soumettre une lettre d'intention au plus tard le 19 août 2019

Canevas et instructions disponibles sur le site web de BioWin: www.biowin.org

Cellule R&D

Contact mail: rd@biowin.org

Marianne Ghyoot	Thierry Ferain
Marianne.ghyoot@biowin.org	Thierry.ferain@biowin.org
+32 484 90 47 12	+32 486 49 91 92